Actualité
Corporate

Le **Corporate Venture** c’est **quoi ?**

C’est une **prise de participation**, le plus souvent **minoritaire**, d’une **grande entreprise** au sein d’une **jeune entreprise innovante**

C’est une **forme spécifique** du **capital-investissement**

Il **finance l'innovation**

Quel est l’intérêt du Corporate Venture pour une entreprise ou un grand groupe ?

1. **Favoriser l'innovation** dans son secteur d'activité, **explorer de nouveaux marchés**

2. **Dynamiser et stimuler ses équipes** en les confrontant à des modèles économiques et technologiques parfois **disruptifs, favoriser l'Open Innovation**

3. **Renforcer son positionnement tout en diversifiant son risque** via **l'investissement** dans de multiples entités à fort potentiel de croissance et **qui participent de son écosystème**

4. **Bénéficier d'un outil de veille technologique** et d'une **visibilité accrue** auprès des différents **acteurs du marché et décideurs politiques**

Quel est l’intérêt du Corporate Venture pour une startup ?

1. **Accélérer son développement** en **testant** et en **éprouvant** ses produits et services **« in house »**

2. **Bénéficier d'un partage de compétences** et de **savoir-faire** via l'accès, notamment, à un **réseau d'experts**

3. **Accroitre sa visibilité**, via l'accès au **tissu commercial et industriel** d'un grand groupe, **notamment à l'international**

4. **Bénéficier d'un financement** et d'un **accompagnement sur le long terme**

Plus qu’une simple opération de capital investissement ...

une opération de Corporate Venture, c’est donc avant tout la mise en place d’une communauté d’intérêts

Quelles sont les clefs de la réussite d'une opération de Corporate Venture ?

1. **Identifier** ses **objectifs**
2. Mettre en place des **personnels** et **outils dédiés**, côté **entreprise**, au **suivi de ses participations** et, côté **startup**, aux **relations avec ses opérationnels**
3. **Prévoir** dès le départ les conditions nécessaires à la mise en place d'un **partenariat équilibré**, que ce soit en matière de **gouvernance**, mais également d'un point de vue **business**
4. S'assurer d'un **partage** et d'une **diffusion régulière** de **l'innovation**
5. **Communiquer** **et** **promouvoir**, tant en **interne** qu'en **externe**, sur la **réussite** de ce **partenariat**
6. S'entourer d'**Experts**

Les experts Oyat

Caroline Basdevant-Soulié

Avocate associée

M&A / Private Equity

Guillaume Ledoux

Avocat associé

M&A / Private Equity

OYAT

www.oyat.law